ВЕСТНИК

НА БЪЛГАРИТЕ В ДЕТРОЙТ

WWW.BULGARIANSINDETROIT.COM БРОЙ 7, 2012

Танцувай с мен

Танцувай с мен, неспирай,
ако ме няма мен, не унивай!
Танцувай, музиката не избирай.
Слънцето за теб ще грее.
Вятърът за теб ще пее.
Ще те събудят първите - петлите.
Ще ти пляскат с криле орлите.
Музиката не може да се скрие.
Сърцето ти в летен ритъм бие.
Танцувай с мен, неспирай,
ако ме няма мен, не унивай!
Покани на танц пеперудите,
но вече знаят нозете – танцувайте!

ДАНИЕЛА ДОНЧЕВА

Заповядайте на летен клас по танци за момичета от 4 до 7 години. Занятията са всеки вторник от 6:00— 6:45 p.m. в Балканския център в Трой (1451 E. Big Beaver, 48083).
За повече информация и записвания danielado75@yahoo.com
Ръководител: Даниела Дончева

Заповядайте!

В броя четете:

Бележка на редактора	**2**
Бъдещ журналист, юрист или ...	**3-4**
Книга за България на английски език	**5**
Успех за футболистите от Детройт	**6**
Поздрави	**9**
Франчайзинг и легално пребиваване в САЩ	**10**
Застрахователните компании и техните рейтинги	**14**

Бележка на редактора

Стана традиция след учебната година за децата от училище "България", заедно родители и деца, да посещаваме зоологическата градина в Детройт. За малчуганите това е любимо място, за родителите – място за дълга разходка и разходи. Организирането ни като група дава предимството за намален билет ($4.50 тази година!), а входът за всички деца беше заплатен от Българския културен център. Инициатор тази година беше Таня Алексиева. Като семейство с три деца, ние имаме абонаметна карта за цялата година и не пропускаме случай да сме заедно с други деца.

На 2 юни българската група се събра пред входа на зоологическата градина. Мнозина бяха облечени с български тениски и лесно се откривахме. Всеки пое по различен маршрут за разглеждане, но неусетно се събрахме в тунела под водата. Над нас плуваха белите мечки, които бяха решили да се разхладят. Вървенето явно поумори и деца и родители и на обяд, всички седнахме да хапнем. Възстановили силите си, децата започнаха да скачат на въже. Излетът завърши с още игри на детската площадка.

Весело лято на всички българи от Метро Детройт.

Очакваме вашите разкази за ваканцията ви, както и поздрави за специални случаи като бебе, сватба, юбилей или абитуриент.

ДАНИЕЛА НАЧЕВА

Бъдещ журналист, юрист или …

Надежда Маринова е на 17 години и е избрана за главен редактор училищния вестник The Murmur (говорене, мърморене) в Waterford Kettering High School. Ето защо броят за юни е направен под нейното ръководство. Предстои й една година, изпълнена с много труд както за училището, тъй като ще бъде в 12 клас, така и за вестника. Редакционната колегия от 30 деца продължава да работи и през лятото върху различни проекти и ще публикуват актуални материали на сайта http://www.murmurnews.com. Следващото печатно издание ще е бъде през септември. Надя се съгласи да отговори на нашите въпроси.

- От кога работиш за вестника?

- Започнах да сътруднича, когато бях в 10-ти клас. Отначало просто исках да пиша. Обичам журналистиката от малка. След това се сприятелих с останалите хора от редакцията, станахме като семейство. И като истинско семейство много често си викаме и не се харесваме, плачем от стрес, но се обичаме.

- Разкажи ни как се прави един брой на The Murmur?

- Вестникът излиза всеки месец и е от 24 страници. Преди поредния брой се събираме да обсъдим различни идеи и теми ("brainstorm session"). Пишем за всичко – от новините по света до музика, филми, събития около нас и в Waterford.

- Как реагират на вестника другите ученици?

- Реакцията на всички е различна. Когато дадох вестника на един ученик, той ми каза,че целият му ден е станал по-добър, а друг го хвърли в кошчето пред мен. Повечето тинейджъри обичат просто да разгледат снимките и рисунките, което е типично за тях. Трябва само един ученик да ни каже, че историята им е помогнала и са я харесали и ние сме щастливи.Вестникът е за да накара хората да говорят (от където идва и името му The Murmur) и да мислят. Известно е, че лист и химикалка могат да започнат война.

- По какви теми обичаш да пишеш?

- Обичам политиката, новините по света, тежките теми. Наскоро писах за фабриката на Apple в Китай, където работниците се самоубиват, защото условията са много тежки. Освен това писах за задължителното здравно осигуряване и проблемите в някои щати с правата на жените. Знам, че повечето деца в училище не се интересуват от тези неща, така че аз използвам сравнения и хумор, за да четат тези сериозни теми.

Как се подготвяш за написването на един материал?

- Най-напред отпечатвам всички статии по темата, които мога да намеря и ги изчитам подчертавам важни моменти или изказвания с маркер. Така, след като съм информирана добре по темата, започвам да се обаждам и да изпращам писма (е-мейли) на различни хора. Обичам да започвам с хора на високи позиции, професори, доктори, професионалисти и други. Според мен е важно да имаш всяка гледна точка в статията.

Бъдещ журналист, юрист или …

Какви са плановете ти след гимназията?

- Искам да уча право в Англия *(Cambridge, Imperial Uni, etc.). Това е мечтата ми от 10 годишна. Тук ще подам заявления в Michigan State, University of Michigan, Syracuse, Columbia (Barnard), NY University и Northwestern Chicago.*

- **Как реагира семейството ти на заниманията ти с вестника?**

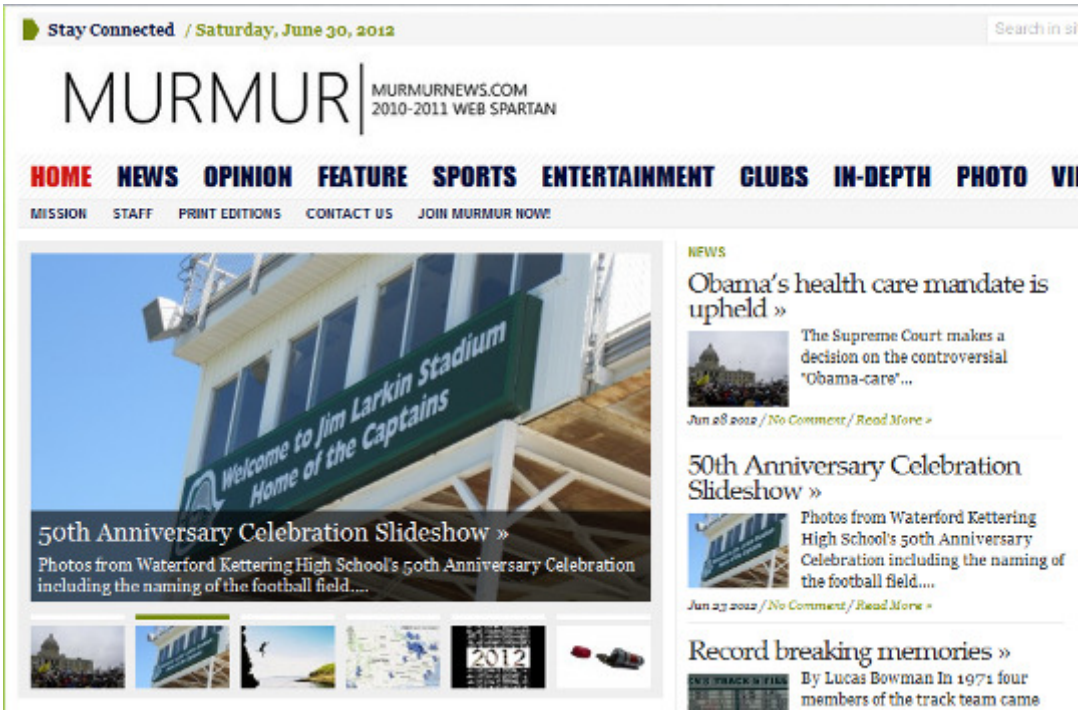
- Майка ми показва вестника на всеки, който срещне. Много са горди, макар че понякога се тревожат за здравето ми.Издаването на вестника е трудна работа.

- Как се спонсорира вестникът?
- *Вестникът се издържа с даренията на учители, родители, фирми, приятели. Постоянно търсим спонсори и реклами, защото ние сами плащаме за разпечатването на вестника и не вземаме пари за работата си. Ако някой иска да направи дарение за вестника, може да ми пише на nmarinova17@gmail.com.*

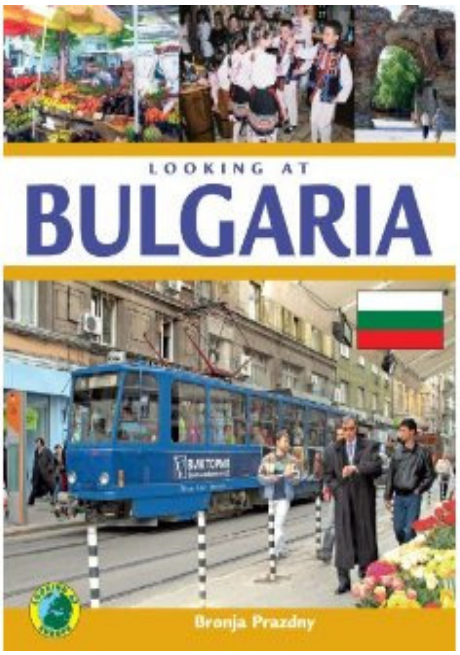
- През учебната година ти помагаш в българското училище в Трой. Видях колко те обичат децата и как те прегръщаха на тържеството на 26 май. Мислиш ли, че децата в Америка трябва да учат български език?

- Децата са най-искрените и чисти създания. Когато имам тежка седмица, те ми помагат да се смея и забавлявам. Така че, те ми помагат повече отколкото аз на тях. Не обичам, когато не искат да работят в клас и се инатят. Хубаво е да се учи български език тук, защото показва уважение към нашата красива страна и хората, които са се жертвали за нея.

Интервюто взе: **ДАНИЕЛА НАЧЕВА**



Книга за България



Специално за всички приятели на България, които четат на английски език, Българският културен център предлага книгата "Looking at Bulgaria". Книгата е издадена от The Olivia Press, Inc, Minneapolis и е част от поредицата Looking at Europe. На 48 страници Bronia Prazdny представя България на достъпен език, с много снимки и карти. Застъпени са историята, градове, траспорт, култура, образование, кухня, икономика, туризъм и природа на България.

Книгата "Looking at Bulgaria" може да бъде чудесен подарък за вашите съседи и американски приятели. Стойност $20. Можете да направите поръчки на телефон 586-219-8710 или e-mail: info@BulgariansinDetroit.com.

Изяви на ансамбъл «Извор»

На 16 юни танцов ансамбъл "Извор" имаше представяне в Canton по време на Canton Liberty Festival, а на 24 юни беше изявата в Warren. Българи от Canton и Ann Arbor подкрепиха изпълнителите със силни ръкопляскания. Танцьорите, облечени в традиционни български носии, изпълниха селско шопско и северняшко хоро. Брус Сеган от трио «Веселба» не се стърпя и запя заедно с Митра Енчева популярната песен «Лиляно моме». За финал прозвуча право хоро, на което се хванаха и присъстващите. Мнозина се спряха и на масата със сувенири и помирисаха розовото масло в дървените мускалчета. Възрастни и деца с любопитство разглеждаха носиите ни и подскачаха в такт с българската музиката.

ЕЛЕОНОРА БАРБОВ

Успех за футболистите от Детройт

На 2 и 3 юни в Чикаго за втора поредна година се проведе Български фестивал (събор). Главен организатор на събитието е била транспортна компания "AmeriFreight", в лицето на Павел и Румен Вълневи. И през двата дни за доброто настроение на около 12 000 посетители се грижиха редица музиканти, певци и танцьори. Имаше и програма на децата от българските училища в Чикаго. Понита, клоуни и надуваеми замъци забавляваха децата, докато родителите участваха в спортните игри или опитваха вкусна българска скара. Проведоха се срещи по футбол, борба и волейбол между отбори, съставени от играчи в най-различна възраст. Имаше и състезания по шах, табла и карти.

Група мъже от Детройт, решават да отидат на събора в последния момент и след 5-часовото шофиране в ранните съботни часове, обличат спортните екипи и излизат на терена. Това са: Жоро – вратарчето, Ваньо – капитанчето (бореца), Боби – президентчето, Борко – десен бег, Митко – ляв бег, Митко – стопърчето, Коцето – халфчето, Петьо – дузпата, Емо – стопърчето, Борислав – защитничето и Калин – нападателчето. За име на отбора избират «Хъшове». Всички те играят футбол редовно, но в повечето случаи на изкуствена настилка. В Чикаго обаче играли на трева и понякога срещу по-млади противници. Нашите момчета се справили чудесно и след оспорвана борба и дузпи заемат четвърто място при 11 отбора.

Браво българи-юнаци! Следващият път ще ви чакаме в Детройт с купата, а още по-добре ще е да се присъединим и аплодираме футболистите в Чикаго на събора през 2013 година.

ДАНИЕЛА НАЧЕВА

Съвременна българска литература на английски

Корицата е част от снимка на Правдолюб Иванов, Dreaming Reality, 2009, Pillow, peep hole, Collection of CEC ArtsLink, NY

Последното издание №17 на списание Absinthe 17 е посветено на съвременни творби от България. Можете видите кратко представяне тук: http://absinthenew.blogspot.com. В продължение на няколко седмици на този блог ще се публикува нова информация.

В списанието са представени Георги Господинов, Виржиния Захариева, Емилия Дворянова, Милен Русков, Владислав Тодоров, Красимир Дамянов, Кристин Димитрова, Здравка Евтимова, Владимир Зарев, Яница Радева, Иван Димитров, Теодора Димова, Димитър Кенаров, Мария Донева, Ники Бойков, Стефан Иванов, а също и осем страници портфолио на Стела Василева и Правдолюб Иванов, есе от Христина Керанова и ревюта на най-новите български филми и книги.

Можете да поръчате списанието само за $7.50 (с 25% отстъпка от цената на корицата $10) тук: http://www.absinthenew.com/pages/Bulgaria.html.

Ако имате въпроси, можете да се обърнете към Dwayne D. Hayes, Managing Editor, Absinthe: New European Writing www.absinthenew.com

Follow Absinthe on facebook at facebook.com/absinthenew and twitter: @absintheNEW

Българска телевизия в Америка—Neterra.tv

Neterra TV съвместно с **BulgariansinDetroit.com** имат специално предложение за Вас: с промо код ***DETROIT*** получавате 10% отстъпка от всички абонаментни планове на Neterra TV. Кодът за отстъпка е валиден за период от една година и може да се ползва няколко пъти. Нетера ТВ пуска канала bTV на живо изместен във времето с 8 часа назад спрямо часовата зона в България (GMT +2). Гледайте bTV на живо в по-удобната за Вас часова зона на своя компютър или

Развлечения през лятото

Влакчетата в Royal Oak отново се движат за забавление на малки и големи. В хубав и сенчест парк, любители са направили релси и малки влакчета, с които возят безплатно деца и възрастни. Можете да видите влакчетата през първия уикенд на всеки месец: 7 и 8 юли, 4 и 5 август, 1 и 2 септември, 6 и 7 октомври от 12.00 до 16.00 часа. Мястото е Starr Jaycee Park, Royal Oak (на 13 миля, между Main и Crooks). За повече информация посетете http://www.greatlakeslivesteamers.org/.

Ако от жегата не ви се прави нищо, ако имате нужда от раздвижване, ето един приятен начин за добро настроение. В Метро Детройт има група ентусиасти, които всеки петък и понеделник се събират и танцуват народни хора. **Групата се казва OLD WORLD DANCE CLUB и тяхната интернет-страница е www.detroitfolkdancing.com.** Много от участниците ходят на специални курсове из цялата страна, купуват си видео касети и учат танците.

В понеделник мястото на срещи е Mahany Senior Center в Royal Oak. Застъпени са различни танци – български, румънски, израелски, гръцки, цигански, унгарски и други. Танцува се от 20.00 до 22.00 ч. Таксата е само $3. **В петък групата обикновено е по-голяма и срещите са в St. James Church, Ferndale.** Таксата от $7 включва безалкохолни напитки и снак. Танцува се от 20.30 – 23.00 часа.

Станете сътрудници на вестника – журналисти или не, хора, които имат какво да кажат, да се похвалят, да се оплачат... Пишете ни как минава вашия ден и нощ или с една дума: „Как я карате?"

Станете наши фоторепортери - не забравяйте да вземете фотоапарата, където ходите и щракайте. След това изпратете снимките на: info@bulgariansindetroit.com.

През летните месеци в Мичигън се провеждат редица фестивали и панаири. Можете да разберете какво се случва във вашия район на http://www.michiganfairs.org/.

Български абитуриенти

Поздравления за успешното дипломиране на **Георги Йовчев Цуров** от Shelby Township. Той завърши Eisenhower High School with Honors и сега се готви за нов старт в Michigan State University. Неговата мечта е да учи за инженер.

Георги, гордеем се с теб и ти пожелаваме незабравими студентски години ,много щастливи емоции, успехи и постигнати мечти.

Семейство Цурови

Поздравления за успешното дипломиране на **Боян Тихомиров Михайлов**. Той завърши Grosse Pointe High School with Honors. Пожелаваме ти успехи във всички нови начинания в Michigan State University и щастливи студентски години. Много се гордеем с теб.
С много обич,
София, мама и тате.

Поздравления за **Петър Чардаков**, който завърши успешно Stevenson High School в Sterling Heights. Петър ще продължи обучението си в Oakland University.
Семейство Чардакови

Честита сватба казваме на Христо Кожухаров и Ann Vang от Royal Oak, които са вече семейство. Тяхното приятелство е от повече от 5 години. Христо работи като Commercial Insurance Underwriter, а Ан е медицинска сестра в Beaumont Hospital в Royal Oak.

Специално за сватбата от България пристигнаха родителите на младоженеца Румен и Галя Кожухарови.

Франчайзинг и легално пребиваване в САЩ

Преди да започна обещаната статия за опасностите, които крие франчайзингът, бих искала да Ви предоставя малко информация как франчайзингът може да осигури легално пребиваване в САЩ. Тази част е написана от нашия имиграционен адвокат Доряна Ензли, която също е от България, но живее в САЩ повече от 17 години, завършила е право в Campbell University и има право да упражнява имиграционно право в абсолютно всички щати.

В САЩ легално може да се пребивава с имигрантска виза и с неимигрантска виза. Да живееш като имигрант означава да имаш разрешение за постоянно пребиваване или зелена карта. Зелена карта се придобива по много начини: брак, работа, развиване на собствен бизнес или инвестиране в съществуващ. За съжаление инвестицията, необходима за получаване на зелена карта е непосилна за мнозина. Тя трябва да бъде в размер от 500 000 долара за определени райони и 1 000 000 долара в общия случай.

Не бива обаче да забравяме, че в Щатите може да се пребивава законно и като неимигрант – като турист, на гости, в командировка и дори като инвеститор. Точно на тази възможност ще се спрем сега, защото тази възможност е свързана с франчайзинга и би била по силите на много българи.

Ако Вие си купите франчайз, ставате инвеститор и като такъв при определени условия имате право на неимигрантска виза E-2.

Ето някои от условията:

1. Инвеститорът трябва да е от т.н. treaty country. България е страна-член на тази международна спогодба.
2. Никъде в закона не е определен минимален размер на инвестицията. Има успешно издадени E-2 визи и при инвестиция под 50 000 долара.
3. Инвестицията трябва да е съществена, т.е. достатъчна, за да осигури успешно развитие на предприятието.
4. Инвестицията трябва да е в реално работещо предприятие, а не само във вид на акции или дялове.
5. Виза може да получи и лице, което не е инвеститор, но е назначено на висок управленски пост или има изключително специализирано знание или опит.

Предимствата на тази виза са:

1. Тя може да бъде продължавана неограничен брой пъти, стига предприятието да работи.
2. Съпругът и неженените деца на лице с E-2 виза също имат право да живеят в САЩ.
3. Няма изискване за минимален престой в САЩ на инвеститора. Той пътува свободно.

А сега, както Ви обещах в миналата статия, днес ще се опитам да изброя десет най-често срещани причини да се провали един франчайзинг, защото не искам да оставате с впечатление, че създаването на една франчайзингова верига или влизането в такава чрез закупуване на франчайз е проста работа. Напротив, франчайзингът е толкова успешен бизнес-модел, защото изисква една сложна и добре организирана система за управление и пълно себеотдаване на франчайзополучателите, членове на една франчайзингова система.

10 причини да се провали един франчайзинг

1. Некомпетентен франчайзодател (ФД)

Няма значение колко добра е идеята, колко красива и известна е марката. Ако ФД не е подготвен да създаде франчайзинговата система, да обучи франчайзополучателите и да организира контрола в системата, неуспехът е почти гарантиран. Най-сигурно е закупуването на франчайз от много известна и успешна верига. Проблемът е, че там се влиза много трудно. Тези вериги имат

Франчайзинг и легално пребиваване в САЩ

хиляди кандидати.

2. Лошо избрани франчайзополучатели (ФП)
Франчайзингът изисква доверие, честност, мотивация, компетентност. Ако търговците-ФП не притежават тези качества, франчайзингът е обречен на фалит. Дори само един ФП да се провали, той може да повлече след себе си цялата верига.

3. Няма франчайзинг печеливш по дефиниция
Много ФД считат, че веднъж продали своята идея на ФП, към тях автоматично ще потекат парите. Те забравят, че трябва да работят рамо до рамо със своите ФП. Само така могат да ги научат, как да оперират успешно бизнес модела, който са закупили. Франчайзингът е като едно семейство. Всички заедно и солидарно трябва да си поделят работата и отговорността за успеха. ФД трябва да се грижи за системата, но и за своите ФП като за свои деца. От тях зависи неговият бизнес. Те трябва да са обучени, трябва да са щастливи и успешни. Така цялата система ще стане успешна. Колкото повече печели всеки един ФП, толкова повече ще има и за ФД.

4. Лош Договор за франчайзинг
Правните проблеми, които могат да възникнат от един лош договор, могат да провалят всеки проект. Обръщайте се към специалисти по франчайзингово право навреме, защото известно е, че договорите се правят в началото, когато всичко изглежда безоблачно, а служат много по-късно за решаване на проблеми в лоши времена.

5. Липса на знания за спецификата на франчайзинга
На пръв поглед изглежда, че франчайзингът е лесно нещо. Даваш на някого право да работи под твоята марка и черпиш от това дивиденти. Никога не бива да се забравя, че франчайзинговата система е като жив организъм, като едно семейство. Много често ФД се опитват да действат като работодатели, като забравят, че ФП не са им служители, те са равноправни партньори в бизнеса. ФП са инвестирали свои пари и усилия и имат всички права като страна в един търговски договор.

6. Лошо описано ноу-хау
Ноу-хау-то е описано в оперативния наръчник. То трябва да е толкова подробно и ясно, че всеки ФП да може да го разбере и да го следва. Дори само един ФП, не разбрал за какво става дума в оперативния наръчник, може да провали системата. Наръчникът е „библията" на франчайзинговата система. Той трябва да бъде във вид удобен за ежедневно ползване. Освен това той трябва да бъде готов и предоставен на ФП преди подписване на договора за франчайзинг.

7. Лошо определени такси
Таксите не бива да са прекалено високи, за да не отказват добрите ФП, но не бива и да са прекалено ниски, за да може системата да съществува и да има смисъл. На различните видове такси ще посветя отделна статия.

8. Незащитена търговска марка
Няма франчайзинг без известна търговска марка, но това не е достатъчно. Тази марка трябва да е защитена за територията, за която ще купувате франчайз. В противен случай Вие няма да можете да работите под тази марка, за което вече ще сте платили много пари. Разбира се, защитата на

Франчайзинг и легално пребиваване в САЩ

търговската марка е задължение на ФД, но моят съвет е винаги, абсолютно винаги, дори да става въпрос за световно известна марка, проверявайте в съответното патентно ведомство, дали тя е защитена на съответната територия. В моята практика съм имала случай, когато се оказа, че една световна марка не е могла да се регистрира на територията на България поради това, че предприемчиви търговци от друга държава са регистрирали същото наименование много по-рано....

9. Липса на капитал у ФП

ФП е самостоятелен търговец и на него ще му се наложи да инвестира собствени средства, за да отговори на изискванията на ФД. Ако след подписване на договора за франчайзинг се окаже, че ФП няма достатъчно средства и започне да икономисва, това ще се отрази на качеството и на бъдещето на системата. Често ФД осигурява добри контакти с някоя банка, която вече познава бизнеса му и това може да се окаже гаранция за една добра кредитна линия.

10. Неподходящ за франчазиране бизнес

Въпреки, че много специалисти твърдят, че всеки бизнес става за франчазиране, аз не съм на това мнение и считам, че когато един търговец реши да разшири своя бизнес, трябва добре да помисли, дали франчайзингът е най-добрият начин за това. Адвокатските услуги например не стават за франчазиране, защото най-често този вид работа е intuitu personae, т.е. с оглед на личността. Клиентът иска да бъде консултиран от определен адвокат и то с оглед на неговите индивидуални потребности, а не по наръчник от фирма с неизвестен собственик. Въпреки, че има много франчайзингови вериги за счетоводно обслужване в Щатите, считам, че тази дейност също не е подходяща, защото дори попълването на най-обикновена данъчна декларация изисква индивидуални решения, които не подлежат на описание в оперативен наръчник.

В заключение бих искала още веднъж да Ви напомня, че в избора на ФД, от който да закупите франчайз не е задължително да ползвате консултант, но е много желателно с оглед избягване на нежелани проблеми. Един добър консултант, познаващ спецификата на франчайзинга и имащ достъп до цялата информация за всички франчайзингови вериги, би могъл да направи добър подбор от подходящи за Вас бизнеси.

В следващите статии започвам да разглеждам различните клаузи на договора за франчайзинг, което ще Ви даде още много информация за спецификата на франчайзинга, какви средства ще са Ви необходими, правата и задълженията на ФД и ФП, съдържанието на Наръчника, начини за прекратяване на отношенията с ФД и излизане от системата и други.

Ще се радвам, ако ми пишете с конкретни въпроси, които Ви интересуват.

Ваша Светлана Ирасек
Консултант по международен франчайзинг
Ensley & Associates, LLC
Immigration and International Law Firm
K Street NW Suite 300
Washington DC 20006
202-600-7843
irasek@ensleylaw.com

Реклама

Български адвокати в САЩ - Ensley & Associates, LLC

Имиграционно право – всички видове визи, зелена карта, натурализация

Българско право – търговско, наследствено, семейно, митническо и др.

Осинови дете от България – консултации по международни осиновявания

Франчайзинг – път към гарантиран успех и способ за имиграция

Тел.: 202-600-7843, E-mail: office@ensleylaw.com, www.ensleylaw.com

Безплатна 30-мин. консултация. Големи намаления за българи!!!

Българско право–Bulgarian law

Семинар в София "Франчайзинг и имиграция в САЩ"

Представител на американска имиграционна кантора организира в София безплатен семинар на тема: „Франчайзингът и други нестандартни методи за имиграция в САЩ". 12. Юли 2012г, 17 часа, София, бул. „Цар Борис III" 225А, офисите на Адвокатско дружество „Владимиров и Ко". За потвърждение: 02- 850-1601, 0888-426040, irasek@vladimirovlaw.com, irasek@ensleylaw.com. Местата са ограничени.

Покана за пикник на 25 август

25 август 4 – 10 следобед, Raintree Park, Troy (17 mile and John R.)

Годишен пикник, организиран от Българския културен център

Спортни игри, състезания, томбола, награди, музика и народни танци

Приемат се записвания за участие във футболните срещи на е-майл info@BulgariansinDetroit.com.

Застрахователните комании и техните рейтинги

Всеки от нас проверява няколко различни компании преди да закупи застраховка. В Америка съществуват много компании и те предлагат различни застраховки. Цените могат да варират както от една застраховка до друга, така и от една компания до друга. Цената е важен фактор при закупуване на застраховка, но не трябва да е единственият или главният фактор взет под внимание. Супер евтина застраховка няма да е полезна на никого, ако застрахователната компания не може да плати щетите на застрахования в случай на загуба.

Поради световната икономическа криза, цената на застраховката е много важен фактор за повечето от нас. По-важно обаче е да обърнем внимание на финансовата стабилност на застрахователната компания и на това дали постоянно плащат на клиентите си в случай на загуба. За това е препоръчително да се проверяват рейтингите на застрахователните компании, когато пазарувате за застраховка на няколко места. Тази информация представя финансовата стабилност на всяка компания, което ще покаже дали тя ще може да плаща на клиентите си или дали ще съществува в близкото бъдеще.

Съществуват пет независими агенции, които предлагат финансови рейтинги на застрахователни компании. Тези агенции не са свързани с нито една компания и предлагат безпристрастна информация:

1. **A.M. Best** – Посетете тяхната интернет страница www.ambest.com, за да проверите рейтинга на вашата застрахователна компания. Трябва да се регистрирате за достъп. Регистрацията е безплатна.

2. **Fitch** – Пълен лист на застрахователни компании можете да намерите на www.fitchratings.com.

3. **Moody'c** – За да имате достъп до рейтингите на тяхната интернет страница www.moodys.com трябва да се регистрирате.

4. **Standard & Poor's** – Посетете www.standardpoors.com за информация за повече от 3,000 застрахователни компании.

5. **Weiss** – Прочетете лист с най-силните и най-слабите застрахователни компании в Америка на тяхната интернет страница www.weissratings.com безплатно. Също можете да закупите детайлни доклади за всяка компания.

Добра идея е да проучите всяка компания внимателно преди да закупите застраховка. Разучаването на рейтингите ще ви покаже точно колко е надеждна всяка компания. Но не трябва да се разчита само на рейтингите и информацията, описана на интернет страницата на определената компания, която проучвате. Очевидно компанията ще публикува най-добрата информация за себе си на собствената си интернет страница. За това трябва да потърсите информация от поне една от независимите агенции, изброени по-горе. И понеже всяка една от тези агенции има собствен метод за изчисляването на стабилността на всяка застрахователна компания, разумно е да проверите рейтингите с няколко от тях и да ги сравните.

За да придобиете ясна представа какво представляват тези рейтинги, следват кратките рейтинги на някои застрахователни компании в районите на Illinois и Michigan:

Застрахователните комании и техните рейтинги

Компании представяни от Застрахователна Агенция Кожухаров:

Auto Club Group (AAA Insurance)

Финансов Рейтинг: A (Отличен)

Дългосрочен рейтинг: a

Финансова Категория: XIV ($1.5 милиарда до $2 милиарда)

Вид: Стабилна Компания

Accident Fund Group

Финансов Рейтинг: A- (Отличен)

Дългосрочен рейтинг: a

Финансова Категория: X ($500 милиона до $750 милиона)

Вид: Стабилна Компания

Auto-Owners Insurance Group

Финансов Рейтинг: A++ (Превъзходен)

Дългосрочен рейтинг: aa+

Финансова Категория: XV ($2 милиарда и повече)

Вид: Стабилна Компания

Cincinnati Insurance Company

Финансов Рейтинг: A+ (Превъзходен)

Дългосрочен рейтинг: aa-

Финансова Категория: XV ($2 милиарда и повече)

Вид: Стабилна Компания

Citizens Insurance Company of America

Финансов Рейтинг: A (Отличен)

Дългосрочен рейтинг: a

Финансова Категория: XIV ($1.5 милиарда до $2 милиарда)

Вид: Сигурна Компания

Encompass Insurance Company

Финансов Рейтинг: A+ (Превъзходен)

Дългосрочен рейтинг: aa-

Финансова Категория: XV ($2 милиарда и повече)

Вид: Стабилна Компания

Застрахователните комании и техните рейтинги

GuideOne Insurance

Финансов Рейтинг: A (Отличен)

Дългосрочен рейтинг: a

Финансова Категория: IX ($250 милиона до $500 милиона)

Вид: Сигурна Компания

Fremont Insurance Company

Финансов Рейтинг: A (Отличен)

Дългосрочен рейтинг: a

Финансова Категория: XIV ($1.5 милиарда до $2 милиарда)

Вид: Стабилна Компания

Progressive American Insurance Company

Финансов Рейтинг: A+ (Превъзходен)

Дългосрочен рейтинг: aa

Финансова Категория: XV ($2 милиарда и повече)

Вид: Стабилна Компания

Westfield Group

Финансов Рейтинг: A (Отличен)

Дългосрочен рейтинг: a+

Финансова Категория: XIII ($1.25 милиарда до $1.5 милиарда)

Вид: Стабилна Компания

Други компании: Grange Mutual Casualty Group, Shelter Insurance Companies, Country Financial, American Family Insurance Group, Allstate Insurance Group, State Farm Group, Farm Bureau Mutual Group, Farmers Insurance Group,

Финансовият и дългосрочният рейтинг са класирани по американски стандарт, при който "A" (или "a" за дългосрочен рейтинг) е най-високата оценка, следвана от "B", "C", "D", "E", "F" за финансов рейтинг и "b" и "c" за дългосрочен рейтинг.

ДЕЯН КОЖУХАРОВ

Kozhuharov Insurance Agency

Ph: (269) 441-5158 or (248) 481-8301

Toll Free: (877) 205-0051

deyan@kozhuharovagency.com

www.kozhuharovagency.com

Отличие за наш сънародник

Поздравления за нашия сънародник Деян Кожухаров, чиято застрахователна агенция получи отличие "Пет Звезди" от Fremont Insurance. Това отличие бе дадено само на около 50 застрахователни агенции в щата Мичигън тази година, които поддържат изключително високо ниво на обслужване и запазване на клиентите си. Fremont Insurance избира много внимателно своите номинации сред най-добрите агенции в Мичигън – това са агенции с над 96% доволни клиенти.

Пожелаваме на Деян Кожухаров още много награди за неуморния му труд!

БЕЛ. РЕД.

Реклама

Стоматологичен кабинет

Д-р Jeffrey and William Stutman

www.smilesbystutman.com

- Зъболекари, баща и син, с многогодишен опит
- Безплатна консултация
- Офисът работи в събота и в неделя
- Профилактика и лечение на парадонтоза, проверка за рак
- Поправка на формата, цвета и разположението на зъбите.
- Безплатно избелване на зъбите при изготвяне на корони и мостове
- Изработка на зъбни протези за деца и възрастни

Адресът е: 18211 W 12 Mile Road, Suite 3, Lathrup Village, MI 48076 (на югозападния ъгъл на 13 миля и Southfield).

Много българи вече ходят при зъболекарите Stutman (говорят руски)

Обадете се и вие: (248) 569-7447

Обява за запознанство

Бял, православен мъж, инженер, Ph.D., американски гражданин, търси жена от САЩ или Канада на 30-45 години с цел създаване на семейство и отглеждане на деца. Моля пишете ми на niliev77@gmail.com.

ВЕСТНИК НА БЪЛГАРИТЕ В ДЕТРОЙТ

Брой 7, 2012

Phone: 586-219-8710
E-mail: info@bulgariansindetroit.com
www.BulgariansInDetroit.com

Броя подготвиха: Росица Димитрова, Емилия Димитрова, Даниела и Велеслав Начеви. Авторите носят отговорност за съдържанието и верността на материалите. Изказаните мнения е възможно да се различават от становището на редакционната колегия. Авторските материали подлежат на редактиране.

Абонирайте се за вестника на българите в Детройт тук

Застахователна агенция

КОЖУХАРОВ

Ph: (269) 441-5158 или (248) 481-8301

Надеждна застраховка за вашето бъдеще

Фирма "Биляна"

(248) 939 0401 - Резервации за самолетни билети, ваканционни пакети, хотел, наемане на кола. Преводи и легализация на документи.

Интернет страницата www.BulgariansinDetroit.com навърши шест години! Едноименният вестник се изпраща безплатно до нашите абонати веднъж месечно. Ако искате да подкрепите това, което правим, можете да направите дарение чрез Pay Pal и кредитна карта на сайта или да изпратите чек на адрес: 3542 Marc Dr, Sterling Heights, MI 48310.

Благодарим на своите читатели, сътрудници и рекламодатели, с които сме заедно през изминалите години.

Даниела и Велеслав Начеви

TV River - Българска Телевизия в Америка

$19.95 на месец	$29.95 на месец	$35.95 на месец
BNT1,Evropa TV - RT,RING TV - RT, bTV Action - RT	16 Български Тв канала	27 Български тв канала и още нещо